

ной собственности. Итак, приведенный выше обзор эволюционных процессов в развитии общественного производства позволяет заключить, что в ближайшие десятилетия малый бизнес будет продолжать играть важную роль в экономике многих развитых стран, а в некоторых – и доминирующую.

Литература

- Изобретатель и рационализатор. 1990. – №1.
 Олдак П.Г. Формирование современного экономического мышления. Новосибирск: Наука. 1989.
 Мелкий бизнес в Западной Европе. М.: АН СССР. – 1991.

РОЛЬ ФИНАНСОВЫХ ПОСРЕДНИКОВ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЖИЗНИ ОБЩЕСТВА

Смирнов М.Н., аспирант БГУ

Работа на финансовом рынке, как частных лиц, так и специфических коммерческих структур (финансовых посредников) требует соответствующего опыта и профессиональной подготовки. Существует много типов финансовых посредников, предоставляющих клиентам широкий спектр услуг. Причем, структура финансового рынка имеет свои тенденции развития и не является застывшим экономическим образованием.

Финансовые посредники решают важную задачу для государства. Они организуют мобилизацию сбережений – внутренних денежных ресурсов наиболее выгодных для государства – и инвестируют в различные секторы экономики. В США, например, частные финансовые посредники обеспечивают кредитными ресурсами более 80 % предприятий не финансовой сферы деятельности.

Любой процесс инвестирования связан с рисками неполного возврата средств. Наиболее "скандальный" тип риска, который отпугивает инвесторов, тормозит развитие финансового рынка и наносит значительный ущерб экономике – мошенничество. Однако снизить этот риск можно, реализуя в условиях действующего законодательства на территории республики принцип раздельного учета активов в организациях – финансовых посредниках.

Каждый из нас, имея некоторое количество сбережений, желает не только сохранить их, но и попытаться заработать дополнительный доход. Однако отсутствие должных знаний и опыта работы на финансовом рынке зачастую приводит к тому, что сбережения остаются в укромном месте и с течением времени обесцениваются. Другим фактором, сдерживающим желание инвестировать сбережения, является страх быть

обманутым и потерять их. Как в одном, так и во втором случаях результатом является два негативных последствия: неинвестируемые сбережения обесцениваются; не поступившую на финансовый рынок часть сбережений государство будет вынуждено компенсировать за счет внешних источников.

Развитые государства уделяют огромное внимание развитию механизма максимального использования внутренних сбережений для инвестирования в экономику страны. Чтобы облегчить процесс инвестирования и обеспечить свободный доступ к инвестированию сбережений создана, действует и развивается при активной поддержке правительств сеть различных финансовых посредников.

Финансовые посредники – это специализированные коммерческие структуры, профессиональные участники финансового рынка, которые, используя различные финансовые инструменты, обменивают сбережения на собственные финансовые активы, за счет которых формируется вторичный инвестиционный рынок.

Различают три варианта инвестирования:

- А. Прямое инвестирование;
- Б. Косвенное инвестирование;
- В. Инвестирование через финансового посредника

Прямое инвестирование, имеет место, когда сбережения могут быть обменены на финансовые активы непосредственно на первичном инвестиционном рынке. При косвенном инвестировании, сбережения обмениваются на финансовые активы на первичном инвестиционном рынке с помощью инвестиционного банка. Инвестирование через финансового посредника, осуществляется тогда, когда сбережения обмениваются на финансовые активы посредника (на вторичном инвестиционном рынке), а посредник формирует свой инвестиционный портфель за счет покупки финансовых активов на первичном инвестиционном рынке.

Понятия "первичный и вторичный инвестиционные рынки" вводятся с целью подчеркнуть роль финансовых посредников и специфику их деятельности, основанную на операциях с двумя принципиально разными типами финансовых активов.

В случаях А и Б инвесторы имеют доступ напрямую или косвенно приобрести финансовые активы эмитентов – нефинансовых компаний на первичном или вторичном рынке ценных бумаг. Это – первичный инвестиционный рынок. В случае В инвестор приобретает финансовые активы финансовых посредников – эмитентов вторичного инвестиционного рынка. При этом финансовые посредники формируют свой инвестиционный портфель за счет финансовых активов эмитентов первичного инвестиционного рынка.

Финансовыми посредниками могут быть как частные, так и государственные организации. Основной вид их деятельности – это продажа

широкой публике финансовых активов (например, акций, облигаций), выпускаемых этими компаниями. В данном случае инвестор обменивает свои сбережения, например, на акции, выпущенные финансовым посредником, то есть на активы вторичного инвестиционного рынка. Вырученные финансовым посредником средства от продажи своих акций используются на покупку финансовых активов на первичном инвестиционном рынке, приносящем, как правило, больший доход. Полученный доход должен покрывать операционные расходы финансового посредника, а также их обязательства перед клиентами.

Финансовых посредников нельзя отождествлять с холдинговыми компаниями, основной задачей которых является поиск и приобретение акций других компаний с целью приобретения собственности, а также осуществления над ними контроля и управления. Несмотря на то, что холдинговые компании оперируют с финансовыми активами, их нельзя отнести к финансовым посредникам по признаку решаемых задач и распределения получаемых доходов.

От финансовых посредников нужно отличать и организации, которые работают с финансовыми активами и при этом создают новые активы со специфическими характеристиками. При этом основным источником их дохода является комиссия от продажи созданного ими инструмента. В данном случае нет процесса приобретения финансовых активов, созданных другими участниками финансового рынка. Примером такой организации может явиться депозитарий, созданный с целью хранения ценностей, в том числе и различных ценных бумаг.

Финансовых посредников можно определить как специализированные финансовые институты, занимающиеся удовлетворением потребностей, как кредиторов, так и заемщиков на основе взаимовыгодного для них обмена финансовыми ресурсами.

Исходя из принципов получения дохода, финансовые посредники — это частные или государственные финансовые институты, получающие свои доходы за счет разницы в стоимости финансовых активов, которые они создают и покупают.

Услуги финансовых посредников

На рынке высокоразвитых стран существует устойчивый спрос на услуги финансовых посредников. Почему этот спрос не снижается, хотя доходы, полученные с помощью посредников, могут быть ниже, чем при непосредственной работе с финансовыми активами? Дело в том, что финансовые посредники предлагают своим клиентам целый ряд профессиональных услуг, экономящих время и снижающих риск возможных финансовых потерь. К основным видам их услуг можно отнести следующие:

1. Участие в приобретении значительных пакетов финансовых активов, приносящих повышенный доход.

2. Формирование временные границы получения дохода. Например, инвестируя ежемесячно небольшие суммы, получить возврат средств в значительно больших объемах через 3 или 25 лет. Подобные услуги предлагают пенсионные фонды.

3. Осуществление высокой ликвидности вложенных средств. По желанию клиента средства могут быть переведены и получены в различных формах, как по требованию клиента наличными деньгами, так и переведены по указанному любому адресу и т. д.

4. Помощь в снижении риска инвестиций, что достигается за счет их диверсификации посредством формирования разностороннего инвестиционного портфеля. Финансовый посредник предлагает своему клиенту часть дохода, полученного от управления портфелем инвестиций, а не от конкретной операции, которая может быть достаточно рискованной и привести к финансовым потерям.

5. Продажа созданных ими финансовых активов о включающих в них дополнительную группу различных услуг. Это делает их более привлекательными и может дать возможность получить доход больший, чем при самостоятельном размещении своих сбережений.

Трудно переоценить роль финансовых посредников для развития экономики. Они обеспечивают постоянный приток ресурсов на финансовые рынки и, тем самым, функционирование жизненно важной для экономики государства связки между источниками финансовых средств (сбережения частных лиц и организаций) и объектами для инвестирования. Это не означает, что финансовые посредники просто собирают свободные ресурсы и размещают их в различных финансовых организациях. Их деятельность, описание потоков денежных средств и работы с ними являются чрезвычайно сложными процедурами, а их значение для экономики государств велико.

ПУТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОЮЗА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Титова Е.О., канд. экон. наук, НИЭИ Минэкономики РБ

Необходимость обеспечения информационной безопасности Союза Республики Беларусь и Российской Федерации обусловлена важной ролью, которую играет информатизация в жизни современного общества, существенным отставанием стран-участниц Союза в этой области, растущей зависимостью от иностранных систем информационного обеспечения и расходов на их использование.